

Какво? Executive Circle
За кого? Изпълнителни директори,
генерални мениджъри, управители,
собственици от мрежата на ГБИТК.
Кога? 08.06.2012 (петък)
Продължителност: 9.00-14.30 ч.
Брой участници: от 5 до 12
Къде? Конферентна зала на ГБИТК
Работен език? Български или английски
(според групата)
Цена: 290 евро без ДДС

“2012 г. ще е предизвикателна като 2011 г. с много отворени въпроси за перспективите на пазара и бъдещето на глобалната икономика. Повече от всякога разбирането за предизвикателствата, които влияят на пазара, ще е жизненоважно за успеха на инвеститорите през 2012 г. Стратегиите, базирани само на експертиза в дадена индустрия, ще са недостатъчни; за да управляваме във все по-взаимно свързан пазар, ще е ключово да гледаме от по-широка перспектива.”

**Аншу Джейн,
Номиниран за съ-изпълнителен директор,
Deutsche Bank**

Executive Circles:

Как бизнесът Ви да бъде двигател на новата пазарна реалност?

Като лидери и компании имате избор: да се адаптирате към новата пазарна реалност или да сте нейни двигатели. Второто изисква нова визия за Вас като лидер, екип, организация и за Вашите клиенти.

В променената среда за прецизни решения и систематични действия са нужни не само анализи и експертиза, а и предусещане пулса на пазара. За да го уловите, вече е нужен диалог и капацитетът на повече управители, защото предизвикателствата днес не са на нивото на една компания, дори индустрия или страна. Executive Circles е формат за управители и собственици, който предоставя тази възможност.



Какво представляват DreamersDo Executive Circles?

DreamersDo Executive Circles е иновативен за България бизнес формат за работа между управители и собственици от различни индустрии, който цели да им служи като “компас”, за да бъдат техните екипи и компании двигатели на новата пазарна реалност.

Целта на първата част на формата е мениджърите да изследват **как бизнесът да оперира в променената пазарна среда** като потърсят отговори на три ключови въпроса (работа по групи (circles):

- Кои са ключовите предизвикателства за мениджърите и компаниите в новата пазарна реалност днес?
- Кои са петте стълба на устойчивия печеливш ръст на компаниите за следващите 5-10 години?
- Кои са най-важните приоритети за бизнеса за 2012 г.?

Надграждайки върху “орловия поглед” за пазарните предизвикателства и възможности и прозренията на групата, във втората част участниците ще си отговорят на тези въпроси **самостоятелно за своята компания**. Така ще прецизират приоритетите, собствените управленски решения и следващи действия.

Защо Executive Circles носят стойност?

Форматът предоставя безпрецедентна възможност на управителите:

- Да си дадат "таймаут" от претовареното ежедневие и да разчупят перспективата си за най-горещите предизвикателства и възможности.
- Да предусетят пулса на новите пазарни тенденции, за да взимат по-прецизни решения за своята компания.
- Да набележат конкретни стъпки, които да приложат веднага в своя бизнес.

Защо коучинг подходът е високоефективен?

Работата е индивидуална и по групи (circles) и не изисква споделяне на конфиденциално съдържание от участниците. Използваните DreamersDo инструменти структурират диалога, предоставят рядка комбинация от простота и ориентират към последващи действия, разширяват перспективите и провокират управленски прозрения и решения "извън кутията".

Коучинг подходът е високоефективен, защото се фокусира не върху съдържанието, а върху процеса на взимане на решения, и подкрепя управителите:

- Да открият собствените си отговори, дори в привидно неразрешими ситуации.
- Да използват своята експертиза и опит, вместо да бъдат съветвани какво да направят.
- Да генерират нови идеи, подходи и да добият яснота, фокус и лекота в несигурна пазарна среда.

Кои са водещите на Executive Circles?



Executive Circles ще бъдат водени с коучинг подход от професионалните коучове по лидерство за изпълнителни директори и основатели на DreamersDo - Ирина Горялова и Петър Горялов. Коучовете по лидерство за изпълнителни директори Ирина Горялова и Петър Горялов бяха удостоени с едно от най-високите отличия в коучинг индустрията за своето лидерство и принос в развитието на коучинга и ICF в България - ICF President's Award, Това стана на Годишната конференция на Международната коуч федерация (International Coach Federation - ICF) на 26 септември 2011 г. в Лас Вегас, САЩ. Повече за тях на www.dreamersdo.net

Защо DreamersDo?

- DreamersDo е първата коучинг компания и водещ доставчик на коучинг по лидерство за изпълнителни директори в България, основана през 2006 г. Има богат опит с изпълнителни директори и собственици и техните мениджмънт екипи в български и чуждестранни компании (включително представителства на водещи германски фирми) – лидери във финансовия, строителния, медийния, рекламния и други сектори, за да постигат устойчив ръст и да са двигатели в своите индустрии.

- DreamersDo инициира DreamersDo Платформа по лидерство - първият работен формат, който цели да предостави най-напредничави изпитани практики за предприемачи в действие - управители и собственици в България, фокусирани да предоставят възможно най-добрите продукти и услуги на своите клиенти и да са двигатели на българския и дори на глобалните пазари. Част от Платформата е и форматът Executive circles, който се проведе за първи път през юни 2011 г.

